

Số: 329 /CV-ABIC-KHDN

Hà Nội, ngày 24 tháng 01 năm 2025

(Vv: Triển khai bảo hiểm cho Chương trình ưu đãi đối với khách hàng doanh nghiệp mở mới Tài khoản thanh toán tại Agribank 2025)

Kính gửi: Giám đốc các Chi nhánh ABIC
Giám đốc các Ban tại Trụ sở chính

Ngày 24/01/2025 Agribank đã ban hành Chương trình ưu đãi đối với khách hàng doanh nghiệp mở mới Tài khoản thanh toán (TKTT) năm 2025 theo Văn bản số 1485/NHNo-KHDN với tên gọi **MỞ TÀI KHOẢN MỚI – ĐÓN LỘC KINH DOANH**, thời gian áp dụng của chương trình từ ngày 24/1/2025 đến hết 31/12/2025.

Theo nội dung tại văn bản, đối tượng áp dụng là các khách hàng doanh nghiệp được hưởng ưu đãi theo Chương trình ưu đãi đối với khách hàng tổ chức mở mới TKTT của AgriBank 2025 và chương trình sẽ miễn/giảm các khoản phí quản lý tài khoản, phí duy trì dịch vụ Agribank eBanking, phí mở tài khoản số đẹp và tặng 01 sản phẩm bảo hiểm. Kinh phí từ nguồn chi phí hoạt động kinh doanh dành cho quảng cáo, tiếp thị của chi nhánh.

Để đồng hành cùng chương trình ưu đãi của Agribank, ABIC đã phối hợp cùng với các Ban đầu mối của AgriBank thống nhất áp dụng các sản phẩm bảo hiểm phù hợp, ưu đãi cho các khách hàng doanh nghiệp tham gia chương trình này và cách thức triển khai như sau:

I. Các sản phẩm bảo hiểm:

Các khách hàng doanh nghiệp tham gia chương trình này có quyền lựa chọn để nhận miễn phí 1 trong 3 sản phẩm bảo hiểm dưới đây:

1. Bảo hiểm Bảo an tài khoản thanh toán (áp dụng cho doanh nghiệp)

- Quy tắc áp dụng: Quy tắc bảo hiểm Bảo an tài khoản ban hành theo Quyết định số 2490/QĐ-ABIC-TSKT ngày 11/05/2022 của ABIC.

- Số tiền bảo hiểm: 500.000.000 VND/năm/tài khoản

- Phí bảo hiểm: 500.000 VND/năm/tài khoản (đã bao gồm thuế GTGT)

2. Bảo hiểm An tâm Doanh nghiệp:

- Quy tắc áp dụng: Quy tắc bảo hiểm tai nạn và chăm sóc sức khỏe toàn diện ABIC Care 2021 ban hành theo Quyết định số 3599/2021/QĐ-ABIC-PHH ngày 09/07/2021 của ABIC.

- Phạm vi bảo hiểm: Điều kiện B – Người được bảo hiểm bị tử vong, thương tật toàn bộ vĩnh viễn, thương tật bộ phận vĩnh viễn do tai nạn kể từ thời điểm phát sinh trách nhiệm bảo hiểm và trong thời hạn bảo hiểm.

- Số tiền bảo hiểm: 500.000.000 VND/người/vụ

- Phí bảo hiểm: 500.000 VND/người/năm.

- Người được bảo hiểm: 01 người thuộc các chức danh: Thành viên HĐQT, thành viên ban Tổng giám đốc, Kế toán trưởng.

3. Bảo hiểm bồi thường giải thưởng golf (hole in one)

- Quy tắc áp dụng: Quy tắc bảo hiểm bồi thường giải thưởng (Hole in one) ban hành kèm theo Quyết định số 6082/2017/QĐ-ABIC-TSKT ngày 31/12/2017 của ABIC và Văn



bản số 3682/CV-ABIC-QLNV ngày 30/09/2024 về việc triển khai gói bảo hiểm Personal Hole in one.

- Số tiền bảo hiểm: theo Chương trình HIO50 – 50.000.000 VND
- Thời hạn bảo hiểm: 06 tháng
- Phí bảo hiểm: 500.000 VND/người (đã bao gồm thuế GTGT).
- Người được bảo hiểm: Do Doanh nghiệp lựa chọn.

Cơ chế kinh doanh các sản phẩm áp dụng theo Văn bản hiện hành của Công ty.

II. Cách thức triển khai trong hệ thống ABIC

1. Các chi nhánh ABIC

- Giám đốc các Chi nhánh làm việc trực tiếp với Ban lãnh đạo Chi nhánh Agribank loại 1 để trao đổi cụ thể về chương trình này, thống nhất cách thức phối hợp triển khai giữa 2 bên.

- Ký kết hợp đồng nguyên tắc giữa 2 bên (theo biểu mẫu), Agribank là bên mua bảo hiểm và ABIC là bên cung cấp các sản phẩm bảo hiểm. Thực hiện cấp Giấy chứng nhận bảo hiểm theo quy định trên cơ sở danh sách khách hàng do chi nhánh Agribank cung cấp.

- Thực hiện hoặc phối hợp với các Ban chuyên môn tại TSC để xử lý kịp thời các phát sinh, tổn thất, chăm sóc khách hàng.

2. Ban Quản lý nghiệp vụ

- Xây dựng bộ hợp đồng nguyên tắc, bộ biểu mẫu khai thác đối với từng sản phẩm, hướng dẫn Chi nhánh thực hiện nhập liệu tuân thủ Quy trình khai thác.

- Kiểm soát chặt chẽ việc cấp đơn bảo hiểm tại các đơn vị theo đúng quy định của chương trình.

3. Ban Khách hàng doanh nghiệp

- Là đầu mối triển khai chương trình, phối hợp với ban Khách hàng doanh nghiệp Agribank.

- Hỗ trợ các chi nhánh ABIC triển khai tại các địa bàn khi có yêu cầu.

- Thực hiện báo cáo định kỳ theo tháng kết quả triển khai toàn hệ thống cho Ban Lãnh đạo Công ty và Ban Khách hàng doanh nghiệp Agribank.

4. Ban Công nghệ thông tin

- Xây dựng phần mềm/ứng dụng cấp đơn bảo hiểm cho từng sản phẩm theo quy định.

- Xây dựng hệ thống báo cáo số liệu chương trình.

Trong quá trình triển khai, nếu có vướng mắc yêu cầu các đơn vị kịp thời thông báo và đề xuất Công ty giải quyết theo đầu mối Ban Khách hàng doanh nghiệp.

Công ty yêu cầu các Đơn vị nghiêm túc thực hiện./.

TỔNG GIÁM ĐỐC

Nơi nhận:

- Như kính gửi;
- Chủ tịch HĐQT (để b/c);
- Các Phó Tổng giám đốc ABIC (để chỉ đạo);
- Ban QLNV, GĐBT (để phối hợp);
- Lưu VP, KHDN



Nguyễn Hồng Phong